

Willst du Fachhändler für hochinnovative Landtechnik begeistern?



Seit 1957 gelingt es dem Familienunternehmen **Mammut Maschinenbau**, Fachhändler durch innovative Landtechnik zu begeistern. Der Marktführer entwickelt und produziert Landmaschinen, die perfekt auf die aktuellen Marktbedürfnisse abgestimmt sind und somit die Arbeit der Landwirte erleichtern. Die Kernkompetenz liegt ganz klar im Bereich der **Silage- und Fütterungstechnik**: Ziel ist eine optimale Grundfutterqualität und infolgedessen natürlich die Steigerung der Tiergesundheit.

Zum Auf- und Ausbau von langfristigen Kundenbeziehungen besetzen wir folgende Vertriebsposition:

Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d) Landtechnik

Gebietsschwerpunkt: OÖ/SBG/Bayern | Außendienst/Homeoffice

DEINE TALENTE

- Du bist tief in der Landwirtschaft verwurzelt und verstehst die Bedürfnisse deiner Kunden. Idealerweise hast du in den letzten Jahren **Erfahrung in der Händlerbetreuung** gesammelt.
- Mit Deiner **Begeisterung für innovative Landtechnik** steckst Du die Landmaschinenhändler in Deinem Gebiet an und wirst durch Dein engagiertes und gewinnendes Auftreten erster Ansprechpartner für deine Kunden.
- Durch **Ehrgeiz und voller Einsatzbereitschaft** entwickelst du dich zum absoluten Experten im Bereich der innovativen Silage- und Fütterungstechnik und treibst somit auch deine Karriere weiter voran.

DEINE AUFGABEN

- Durch **kompetente Beratung und Schulung** gewinnst Du die Fachhändler in Deinem Gebiet als aktive Vertriebspartner für dich.
- Du bist bei den Händlern vor Ort unterwegs und organisierst außerdem **Messen und Ausstellungen** in deinem Gebiet.
- Durch **zuverlässige Betreuung der Händler** baust du langfristige Kundenbeziehungen auf und steigertest stetig den Erfolg deiner Partner.

UNSER ANGEBOT

- Du wirst Teil eines Familienunternehmens, in dem man Dir mit Vertrauen und echter Wertschätzung begegnet.
- Für Deinen Einsatz erhältst Du ein **Bruttjahresfixgehalt ab € 60.000,-** sowie einen **Firmenwagen** auch zur Privatnutzung.
- Mit einem strukturierten Stufenplan wirst du schrittweise zuerst die Bestandskunden übernehmen und anschließend den Ausbau des Händlernetzes in Bayern vorantreiben, um mittelfristig die Gesamtverantwortung für das Gebiet zu übernehmen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (inkl. Lebenslauf-Upload) ausschließlich über unsere Plattform: www.sales-talent.at

Jetzt bewerben!

Bei Rückfragen steht Ihnen unser Recruiting-Team unter Tel.: +43 6232 32 222 zur Verfügung oder bewerben Sie sich einfach unter www.sales-talent.at
Kennwort: „Mammut“

SALES
TALENT

